# CONCEPTEUR/CONCEPTRICE VENDEUR/VENDEUSE

Les concepteurs-vendeurs dans l'ameublement imaginent, proposent, conçoivent et vendent des projets personnalisés d'ameublement, souvent pour agencer des espaces comme la cuisine ou la salle de bains avec des rangements et équipements sur mesure.

## ACTIVITÉS

- Accueillir, écouter, comprendre et conseiller le client dans son projet d'aménagement intérieur
- Présenter les gammes d'offres de l'enseigne et conseiller le client sur les solutions possibles
- Concevoir les espaces à l'aide d'un logiciel de modélisation 3D, proposer et vendre le projet d'aménagement
- Gérer la relation client jusqu'à la réception du projet puis lors du service après-vente

## FORMATIONS

**BTS**
- MCO (Management commercial opérationnel)
- NDRC (Négociation et digitalisation de la relation client)

**CCPA** Conseiller et vendre des mobiliers de bureau

**CQP** Concepteur-Vendeur de cuisines et/ou aménagement intérieur

**CERTIFICATION PROFESSIONNELLE**
Vendeur agenceur de cuisine, salle de bains et rangement

## ATTRAITS DU MÉTIER

- Esprit d'initiative
- Force de proposition
- Goût pour la décoration et l'aménagement
- Qualités relationnelles et travail en équipe
- Créativité
- Ingéniosité



AVEC L'INDUSTRIE ON A UN AVENIR À FABRIQUER
l'Ameublement français