

ACTIVITÉS DE L'ENTREPRISE

Cocher les cases qui correspondent à vos activités (à titre indicatif, chaque activité est associée à une formation) :

Conception (BTS DRB et ERA)

- Conception de produits et d'agencements en Bureau d'Etudes
- Conception de la réalisation des ouvrages et agencements en Bureau des Méthodes

Logiciel de CAO / DAO utilisé :

- AUTOCAD TOPSOLID SOLIDWORKS

Autre : _____

- CFAO (Programmation CN)

Logiciel utilisé : _____

Pose / Installation (CAP Menuisier Installateur, BAC PRO TMA, Poseur agencement de cuisines et salles de bains)

- Agencement d'ERP (comptoirs, banques d'accueil...)
- Cuisines / Salles de bains / Rangements
- Parquets, revêtements de sol
- Habillages muraux & plafond
- Menuiseries extérieures et / ou intérieures
- Aménagements extérieurs et intérieurs (terrasses...)

Finition (CQP Opérateur Finitions)

- Finition unitaire Finition sérielle
- Sur menuiseries extérieures
- Sur menuiseries intérieures
- Sur mobilier meublant
- Autres :

Équipement de l'entreprise :

- Cabine de vernissage/peinture

Fabrication (CAP Ebéniste, CAP Menuisier Fabricant, BAC PRO TF et TMA, BTS DRB) :

- Fabrication unitaire Fabrication sérielle
- Meubles meublants
- Menuiseries extérieures et / ou intérieures
- Aménagements extérieurs (terrasses...)
- Composants de charpente et construction bois
- Agencements :**
- Mobilier meublant Cuisines / Salles de bains / Rangements
- Agencements d'ERP (rayonnages, comptoirs, présentoirs, mobilier de collectivité)
- Habillages muraux et plafonds Autres :
- Équipement de l'entreprise :**
- Machines traditionnelles
- Machines à commandes numériques (défonceuse)

Conduite / Suivi de chantier (BTS ERA)

- Chantiers d'agencement
- Chantiers second œuvre

Vente / Conception

(Vendeur agencement de cuisine, salle de bains et rangement)

- Conception de cuisines
- Conception de salles de bains
- Conception de rangements (dressing)
- Vente sur surface de vente
- Vente en e-commerce
- Logiciel utilisé :** Winner InSitu
- Autre :

Type de Clients :

- Professionnels (Magasins, restaurants...)
- Particuliers (Cuisines et salles de bains...)

Proportion de Clients Professionnels :

- De 0 à 30 %
- De 31 à 60 %
- De 61 à 100 %

Descriptif (description des activités, type de matériel, logiciels utilisés, ...) :

.....

.....

.....

.....

Personne chargée du dossier administratif et e-mail :

Fait à : le :

NOM & Fonction du signataire :

Signature et Cachet de l'entreprise :